



ПРОГРАММА

IV Международного форума арендных и строительных компаний

24 сентября, конгресс-отель Sea Galaxy, зал «Галерея», ул. Черноморская 4

08:30 – 09:15	Регистрация участников, приветственный кофе
09:15 - 09:25	Открытие форума, Приветственное слово Клименко В.А.
09:25 – 10:10	<u>Панельная дискуссия: Работа НААСТ: результаты за 2020 год, новые проекты, Рэнкинг и Рейтинг арендных компаний России</u> <ul style="list-style-type: none">• Олег Малаховский, руководитель компании Рентал Тех, член правления НААСТ• Андрей Томышев, партнер Ernst&Young• Руслан Горб, Генеральный директор Трансбаза
10:10 – 11:00	<u>Панельная дискуссия: Ситуация на арендном рынке России и Европы</u> <ul style="list-style-type: none">• Мишель Петижан, генеральный секретарь Европейской Арендной Ассоциации (видеообращение)• Мартин Себан, IHS Markit, старший консультант по международным стратегиям и макроэкономическому• Клименко Валерий, Президент НААСТ <p>- Как кризис Covid-19 повлиял на арендный бизнес? - Как будет развиваться рынок аренды? - Как скоро строительный сектор вернется на стабильный уровень? - Как изменился арендный рынок Европы после кризиса? - На арендный рынок каких стран кризис повлиял больше и почему?</p>
11:00 – 11:15	Кофе-брейк
11:15 – 12:15	<u>Панельная дискуссия: Финансирование арендных компаний</u> <ul style="list-style-type: none">• Анна Голикова, директор филиальной сети компании «Интерлизинг»• Ярослав Дмитриев, CEO ForwardUp• Гленн Пирсон, основатель и владелец rentitonline.com, системы онлайн-аренды и приложения для арендной компании <p>- Инвестиции в арендный бизнес: как принять правильное решение при формировании парка? - Финансовые инструменты на арендном рынке: лизинг или кредит? - Лизинг как инструмент для развития арендного бизнеса: на что обратить внимание при выборе лизинговой компании и условий договора лизинга - Приобретение новой или б/у техники – преимущества и недостатки при формировании парка</p>
12:15 – 12.45	<u>Юридические безопасность арендных компаний при работе с лизинговыми компаниями.</u> <ul style="list-style-type: none">• Алексей Никитин, партнёр юридической компании «Право и практика» Лизинг для арендодателей: правовые риски при заключении, исполнении и расторжении договоров лизинга <p>- Договор лизинга – что скрывают типовые условия? - Исполнение договора лизинга – заканчивается ли роль лизингодателя оплатой предмета лизинга? - Расторжение договора и последующие действия лизингодателя: вынужденные меры vs. злоупотребление правом</p>

12.45-13:30	<p><u>Панельная дискуссия: Развитие китайской строительной техники на рынке Европы и США, возможности для рынка России</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Тим Вайтман, CEO Sinoboom BV • Андрей Орлов, Magni Telescopic Handlers s.r.l., руководитель отдела продаж по России и СНГ • Дмитрий Буланов, директор по развитию арендной компании АРЛИФТ
13:30 - 14:30	Обед
14:30 – 15:15	<p><u>Как перевести арендную компания на удаленку?</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Ольга Костюхина, бизнес-консультант, бизнес-тренер, коуч, управляющий партнер Uplevel consult <p>- Постановка задач в удаленном режиме. Как это сделать эффективно. - Контроль сотрудников и их результатов. Методы и инструменты. - Эффективные средства коммуникаций: как, когда, как часто. - Мотивация персонала при удаленной работе. - Ошибки, которые важно не допускать при переходе на удаленку.</p>
15:15 – 16:15	<p><u>Панельная дискуссия: Цифровая трансформация арендной отрасли</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Руслан Горб, генеральный директор Transbaza • Максим Гриценко, генеральный директор компании C-cars • Рустам Юлдашев, председатель совета директоров логистической компании Nawinia • Сергей Никольский, руководитель категорий Автоуслуги и Прочий Транспорт, Авито Авто • Бернд Зайттер, Checkmobile <p>- Зачем CRM-система нужна арендной компании? - CRM-система как элемент культуры общения с Клиентом. Взаимодействие с нашими Заказчиками посредством CRM - CRM - каждому своё. Для крупных «general rental» компаний, для дилеров дорожно-строительной техники, для среднего и малого бизнеса. - Что даёт компаниям автоматизация процессов кроме дополнительных расходов? - Почему все процессы в компании должны быть цифровыми? - Преимущества специализированной онлайн платформы для техники - Какие данные/параметры работы позволяют считывать современные телематические решения техники? - Арендный бизнес производит и потребляет огромное количество информации. Как заработать на ней и получить больше клиентов? - Digital маркетинг/лидогенерация и управление сделками. Переход от блокнота и ручки к стоимости контакта/лида/сделки и утилизации. - Онлайн площадки, digital маркетинг - возможность или угроза для арендной отрасли? - Управление арендой, планирование ресурсов. Переход от разрозненных Excel таблиц к единой системе планирования загрузки техники. - Логистика для арендного бизнеса, проблемы перемещения и дислокации. Удаленная проверка технического состояния. - Телематика - источник важных данных для управления арендным бизнесом.</p>
16:15 – 17:30	<p>Net-working, pre-party Конгресс-отель Sea Galaxy, Сочи, Черноморская</p>
19:00-23:00	<p>Приветственный ужин, награждение победителей конкурса «Всероссийская Арендная Премия 2020» Ресторан Lighthouse, Сочи, пер. Морской 1/1Б</p>