



**VII Международный форум
арендных и строительных компаний**
28-29 сентября 2023, Сочи, Россия



НААСТ
НАЦИОНАЛЬНАЯ
АССОЦИАЦИЯ
АРЕНДОДАТЕЛЕЙ
СТРОИТЕЛЬНОЙ
ТЕХНИКИ



**Программа VII Международного форума
арендных и строительных компаний
«ШКОЛА АРЕНДЫ»**

28-29 сентября 2023, Сочи

28 сентября

**Место проведения деловой программы: зал «Галерея», 18 этаж, конгресс-отель
SeaGalaxy, ул. Черноморская 4а, г. Сочи**

**Модератор деловой программы: Олег Малаховский, директор арендной компании
Рентал Тех, член правления НП «НААСТ»**

09:00 – 09:30 РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ, ПРИВЕТСТВЕННЫЙ КОФЕ

**09:30 – 09:45 Текущая ситуация на рынке аренды России и мира, Клименко Валерий,
президент НААСТ**

- Обзор рынка аренды России

- Динамика и прогноз развития рынка аренды Европы и мира

- Результаты опросов

**09:45 – 10:00 VERTEX – официальный дилер Sunward: знакомство с техникой,
преимущества, перспективы в России, Дмитрий Панькин, генеральный директор
VERTEX, Константин Кашкин, бренд менеджер**

- Финансовые решения по покупке техники Sunward для арендных компаний

- Программы по поддержке арендных компаний:

- Сервисное обучение для специалистов арендных компаний
- Поставки запасных частей

**10:00 – 11:10 КРУГЛЫЙ СТОЛ: Управление арендным парком. Ценообразование в
аренде**

ДМИТРИЙ ПАНЬКИН, Вертекс, подъемное оборудование

ДЕНИС ЗАСУХИН, Хайтед, генераторы

АНДРЕЙ ХВАЛЕВ, Оренпрокат, средства малой механизации

ОЛЕГ МАЛАХОВСКИЙ, Рентал Тех, тяжелая техника

- Формирование арендного парка: расчет окупаемости инвестиции и прибыли от аренды

- Увеличение выручки компании за счет дополнительных инструментов

- Оценка рисков в арендной деятельности

11:10 – 11:20 **Новые перспективы развития арендного бизнеса с Aurora Group**, Виктор Бунецкул, исполнительный директор AURORA

- Партнёрство с ведущими производителями – путь к успеху

- Финансовые программы для партнёров – необходимая и важная поддержка

- Новые сегменты для развития – «голубой океан» в арендном бизнесе

11:20 – 11:25 **Организованный европейский подход в продвижении китайской техники – стратегия проверенная временем: LGMG**, Андрей Орлов, региональный менеджер по продажам LGMG

11:25 – 11:30 **Землеройная техника HIDROMEK, подъемная техника MANTALL**, Дмитрий Николаев, региональный менеджер по продажам HIDROMEK

- Опыт производства воплощенный в качества и уникальные решения

- Специальное предложение для арендных компаний

11:30 – 12:00 **КОФЕ-БРЕЙК** Зал «Панорама», 18 этаж

12:00 – 12:15 **Использование финансовой модели для принятия управленческих решений**, Максим Клемшов, технический директор по сервису и методолог HubEx

- Финансовые KPI сервиса

- Себестоимость сервисных услуг

- Разработка стратегий сервиса

12:15 – 12:35 **KPI и системы мотивации в арендном бизнесе**, Андрей Ковалев, руководитель АвитоСпецтехника; Руслан Горб, директор TRANSBAZA, член правления НААСТ

- Разные системы мотивации KPI/ OKR
- Примеры использования KPI в аренде
- North Star метрика как ключевой показатель стратегической и операционной деятельности арендной компании и её связь с KPI

12:35 – 13:50 **«Оргполитика: Регламентация бизнес-процессов в арендной компании.**

Как описать и регламентировать работу сотрудников и перестать терять деньги из-за бардака в своей компании», Дмитрий Лукьянов, Бизнес-тренер по продажам и переговорам, эксперт-практик по продажам, автор книг и тренинговых программ, руководитель Центра системного развития Бизнеса “Business21»

- Как писать регламенты и какова их структура?
- О чем обязательно нужно знать всем сотрудникам в каждой компании?
- Как сделать, чтобы документы помогали, а не усложняли и не мешали?
- Какие виды документов существуют и чем отличаются?
- Как построить систему обучения и потом проверить знания?

13:50 – 14:00 **RentRabbit – платформа для автоматизации учета аренды в сфере строительного бизнеса**, Лобанов Алексей, генеральный директор группы компаний Council

14:00 – 15:00 **ОБЕД** Ресторан, 2 этаж, конгресс-отель SeaGalaxy

15:00 – 16:30 **Секционные сессии: Особенности ведения арендного бизнеса с разными группами оборудования. Обмен опытом.**

Секция 1 Средства малой механизации	Секция 2 Тяжёлая техника	Секция 3 Подъемное оборудование	Секция 4 Генераторы и компрессоры
Модератор <u>Максим Хохлов</u> Омский прокат	Модератор <u>Олег Малаховский</u> Рентал Тех	Модератор <u>Алина Масленкова</u>	Модератор <u>Артур Сабитов</u> Энерджи Групп

<ul style="list-style-type: none"> - Как изменился рынок инструмента? Сравнительный анализ 2021 и 2023гг. - Изменение портрета клиента с течением времени 2021г – 2023г - Особенности работы по регионам - Аналоги инструмента, на замену известным брендам. - Аналоги запчастей - Пути поиска поставщика - Бренды DeWalt, Makita, Stihl, Karcher – статистика ремонта, финансы - Кадровые вопросы: поиск потенциальных кандидатов - Мотивация персонала, KPI - Работа с дебиторской задолженностью. Методы и способы борьбы - Воровство (взаимодействие с гос. структурами) - Как работают менеджеры проката с проблемными клиентами - Трафик интернет площадок (Яндекс, Авито, 2ГИС), статистика роста 	<ul style="list-style-type: none"> - Текущее состояние рынка аренды тяжелой техники в России - Формирование арендного парка в 2023 году: уход европейских производителей, параллельный импорт, китайские и турецкие аналоги - Сложности в поддержании в рабочем состоянии европейского оборудования: эксплуатация, ремонт, поиск запчастей - Работа с дебиторской задолженностью - задержки оплат, неподписание закрывающих документов, невозврат техники. - Каналы привлечения клиентов - Каналы привлечения финансирования - Новые продукты Авито по аренде тяжелой техники - Демонстрация машин на открытой площадке перед отелем: Экскаватор-погрузчик HIDROMEK 102S 	<ul style="list-style-type: none"> - Ситуация на рынке подъемного оборудования - Динамика импорта подъемников с 2019 по 2023 год - Новые производители в парках арендных компаний - Расширение арендного бизнеса: складская и погрузочная техника для долгосрочной аренды - Ассортиментная линейка Aurora Forklift для всех сегментов рынка - Новые продукты Авито по аренде подъемников - Работа с дебиторской задолженностью - Презентация ножничных подъемников Sunward 1614HD, 1823RT, телескопического погрузчика Sunward SWTH4517 - Демонстрация машин на открытой площадке перед отелем: Ножничный подъемник Sunward 1614HD Ножничный подъемник Sunward 1823RT Телескопический погрузчик Sunward SWTH4517 Ножничный подъемник Sinoboom GTJZ1623RD Ножничный подъемник Mantall XE 160 WCT 	<ul style="list-style-type: none"> - Ключевые факторы успеха компании по аренде генераторов - Особенности и востребованность горячей/холодной аренды - Перевод арендных парков с европейского оборудования на китайское и турецкой. Какие двигатели из доступных в настоящее время наиболее подходящие для аренды - Сложности в поддержании в рабочем состоянии европейского оборудования: эксплуатация, ремонт, поиск запчастей - Каналы привлечения трафика: Яндекс, Авито, тендеры - Работа с дебиторской задолженностью – задержки оплат, неподписание закрывающих документов, невозврат техники.
---	---	---	---

16:30 – 18:00 **NETWORKIG СЕССИЯ** (зал «Панорама», 18 этаж)

- Общение участников форума
- Подведение итогов деловой программы
- Шампанское
- **Розыгрыш призов и подарков от партнёров**

В рамках мероприятия будет разыграны следующие призы:

- скидки на покупку техники
- тренинги
- модели техники
- сертификаты
- книги

19:00 – 19:30 **WELCOME DRINK** (ресторан «Федина дача», ул. Черноморская 12)

19:30 – 23:00 **ПРИВЕТСТВЕННЫЙ УЖИН** (ресторан «Федина дача», ул. Черноморская 12)
НАГРАЖДЕНИЕ ПОБЕДИТЕЛЕЙ КОНКУРСА «ВСЕРОССИЙСКАЯ АРЕНДНАЯ ПРЕМИЯ 2023»

Номинации:

- Стабильное развитие
- Открытие года в аренде
- Лучшая инновация в аренде
- Арендный продукт года
- Лучший поставщик
- Лучшая работа арендной компании в онлайн

29 сентября

10:00 – 16:30 Экскурсионная программа, networking, обед

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ/ РЕГИСТРАЦИЯ:

+7(906)418-64-73/ forum@naast.ru